

# CONTENIDO SESIONES TEMÁTICAS 60 MINUTOS

## 1. Construye tu propuesta de valor para venderte como profesional. Redacta tu objetivo laboral, tus competencias y aprende a definir tus diferencias.

- Definición y concreción de perfil profesional. Definición de objetivos y plan de búsqueda.
- Para qué sirve tu elevator pitch y cómo construir el tuyo.
- Revisión de competencias, diferencias y logros que puedes introducir en tu caso.
- Role-playing de elevator pitch y construcción de varias versiones según la oferta de empleo.

## 2. Cómo hacer un curriculum vitae 10 y cómo adaptarlo a las ofertas de empleo en 3 pasos.

- Estructura del cv del siglo XXI. Apartado de titular, perfil profesional y competencias.
- Adaptación de cv a tus ofertas de empleo en 3 pasos:
  - Estudio de keywords de la oferta.
  - Introducción de keywords en contenido.
  - Reestructuración de apartados del cv.
- Envío de cv e email de presentación.

## 3. Optimizar tu perfil en LinkedIn de forma sencilla. Keywords contenido estratégico, salir en las búsquedas.

- Las tres patas de LinkedIn: perfil, contactos, contenido.
- Optimización de tu perfil: qué te falta, por qué no sales en las búsquedas.
- Listado de keywords para tu perfil y dónde colocarlas. Completa tu perfil al máximo.
- Cómo usamos los reclutadores el buscador de LinkedIn.

## 4. Cómo incrementar tu red de contactos profesional para incrementar tus oportunidades de empleo y tu visibilidad profesional.

- Con quién contactar y con qué estrategia. 3 grupos y 2 pasos + 1.
- Ejemplos de mensajes para enviar a tu público objetivo.
- Estrategias para aumentar tu visibilidad y reconocimiento: contenido e interacción.

## 5. Manejo eficiente de portales web de ofertas de empleo. Cómo acceder al 100% de ofertas de empleo existentes.

- Portales de ofertas ajustados a tu perfil. Organización diaria de la búsqueda.
- Por qué existe un mercado oculto para tu perfil profesional y cómo accedes tu a él.
- Estrategias de acceso al 100% de las ofertas de empleo. Publicadas y no publicadas.
- Importancia del networking en este mercado oculto. Pasos y ejemplos para hacerlo.

## 6. Role-playing de entrevistas de trabajo. Trabajamos juntos tus respuestas y LNV.

- Claves rápidas para superar tu próxima entrevista de trabajo.
- Role-playing de preguntas y respuestas con corrección.
- Examen de lenguaje no verbal, el que de verdad debes tener en entrevistas.
- Puntos para superar otro tipo de entrevistas, grupales, técnicas, varios entrevistadores...